

MEHR ENERGIE FÜR IHRE ZUKUNFT

Wir sind ein innovatives Unternehmen der Windenergiebranche mit Sitz in Neunkirchen/ Saar. Unsere Unternehmensgruppe beschäftigt derzeit weltweit über 350 Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen. Wir entwickeln, produzieren und vertreiben Windenergieanlagen, die aufgrund ihrer technischen Vorteile mit hohen Zuwachsraten am Weltmarkt nachgefragt werden. **Daher benötigen wir zur Verstärkung unseres Teams eine/n:**

Head of Commercial (m/w/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Aufbau und Leitung des Commercial Teams
- Steuerung von Angebots- und Ausschreibungsprozessen sowie Vertragsabschlüssen einschließlich Angebotskalkulation
- Vertragsentwürfe, Vertrags- und Preismanagement, einschließlich für die Verhandlungen mit Kunden und Lieferanten
- Risikomanagement und Sicherstellung der Einhaltung von Unternehmensrichtlinien
- Entwicklung, Umsetzung und vorantreiben von kommerziellen Strategien zur Umsatz- und Gewinnsteigerung
- Beobachtung von Trends und Marktbedingungen, Erstellung von Marktanalysen, Identifizierung von Zielgruppen und Wettbewerbsanalysen zur Optimierung der Geschäftsstrategie.
- Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten und Entwicklung von Partnerschaften
- Regelmäßiges Reporting an die Geschäftsführung über alle Entwicklungen im Bereich Commercial und Steuerung der strategischen Vorgehensweise in Punkto Umsetzung möglicher Synergien, Geschäftsoptionen und Wachstumschancen.
- Interne Koordination und Nachverfolgung des Angebotsfortschritts
- Enge Zusammenarbeit mit internen Abteilungen wie Vertrieb, Finanzen, Einkauf und weiteren relevanten Schnittstellen
- Tätigkeit in einem internationalen Umfeld mit globalen Geschäftsbeziehungen

Wir bieten:

- Eine verantwortungsvolle Position mit Gestaltungsspielraum
- Ein interessantes, vielschichtiges Aufgabengebiet in einem motivierten und professionellen Team
- Ein dynamisches und internationales Arbeitsumfeld
- Leistungsgerechte Bezahlung und freiwillige Sozialleistungen
- Fachliche Weiterbildung als wichtiger Bestandteil unserer Firmenkultur
- Flexible Arbeitszeiten

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium in Betriebswirtschaft, Wirtschaftswissenschaften, Finanzwesen oder einem vergleichbaren Bereich
- Mehrjährige Erfahrung in einer kommerziellen oder vertriebsnahen Position
- Nachweisbare Erfolge in der Mitarbeiterführung
- Starke analytische und strategische Fähigkeiten
- Erfahrung in Vertragsverhandlungen und Preisgestaltung
- Unternehmerisches Denken und ausgeprägte Ergebnisorientierung
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Ihr Ansprechpartner:

Frau Jennifer Bauer | personal@vensys.de
VENSYS Energy AG
Im Langental 6, 66539 Neunkirchen, Germany


SAARLAND
Großes entsteht immer
im Kleinen.

Weitere Informationen zu unseren
Jobangeboten finden Sie unter:
<https://www.vensys.de/karriere>